



agroparts

agroparts *DealerShop* ...

l'outil idéal permettant aux concessionnaires agréés d'établir une connexion directe avec leurs clients



LEX
COM
industries

Le agroparts DealerShop – en quelques mots.

Le **agroparts DealerShop**, en parallèle avec l'application **agroparts Mobile**, est la solution idéale pour la vente en ligne de vos pièces de rechange d'origine à vos clients :

Avec la formule « tout-en-un », vous obtenez votre propre boutique en ligne, comprenant la documentation des pièces de rechange d'origine des fabricants, une aide à la mise en place de votre boutique en ligne et un soutien marketing pour accroître la visibilité de votre boutique. Ainsi, vous êtes accessible partout où vos clients se trouvent.

Participez-y, car le commerce électronique fait partie intégrante du service après-vente et offre de nombreux avantages pour vous et vos clients :

1. Vos clients réguliers

Que vos clients soient des agriculteurs, des entrepreneurs, des clients privés, des petits concessionnaires ou des ateliers indépendants, ils veulent pouvoir rechercher et commander des pièces détachées d'origine sur Internet à tout moment, même en dehors de vos horaires d'ouverture. Avec le agroparts DealerShop, vous pouvez répondre de manière optimale aux besoins de vos clients et faire en sorte que votre relation commerciale soit adaptée à l'avenir !

2. Nouveaux clients

Soyez présent là où de nouveaux clients potentiels recherchent des pièces de rechange d'origine. Chaque jour, des clients recherchent les pièces de rechange d'origine dont ils ont besoin sur agroparts et sur les sites Internet des fabricants participants. Un lien direct vers votre agroparts DealerShop vous donne la possibilité de faire de ces clients vos clients !

3. Optimisation des processus de travail

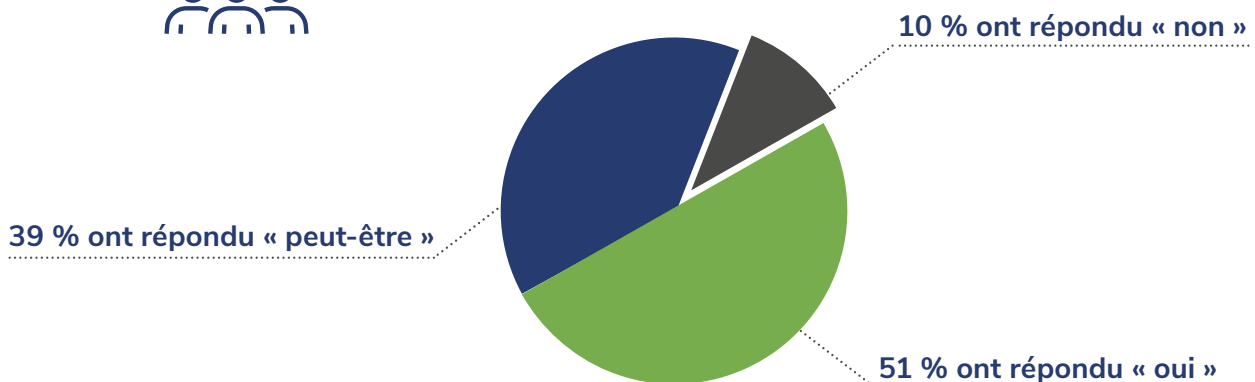
Avec agroparts DealerShop, vous proposez une boutique en ligne dernier cri qui permet à vos clients de commander des pièces directement chez vous et de remplacer les canaux de commande traditionnels tels que le téléphone ou les e-mails. Cela réduit le temps que vos employé(e)s consacrent à la prise de commandes.

Le agroparts DealerShop vous donne ainsi plus de temps pour vous concentrer sur vos tâches principales !

Vous avez déjà votre propre boutique en ligne ?
N'hésitez pas à nous contacter - nous examinerons ensemble comment les deux systèmes peuvent fonctionner ensemble. Vous trouverez nos coordonnées au dos de cette brochure.



Achèteriez-vous des pièces de rechange en ligne auprès de votre concessionnaire ?*



agroparts DealerShop : vos avantages !

Une meilleure qualité des données techniques pour la recherche de pièces !

- ✓ D'un simple clic, dans votre boutique en ligne **agroparts DealerShop**, vous pouvez inclure les catalogues agroparts complets de toutes les marques participantes, pour lesquelles vous êtes répertorié en tant que concessionnaire agréé dans agroparts.
- ✓ Vos clients disposeront ainsi des meilleures données les plus actuelles lors de leurs recherches. Ils bénéficient également de fonctionnalités telles que la recherche par numéro de série, la liste des emplacements de montage pour une pièce donnée et des photos de pièces d'origine toujours de plus en plus nombreuses. Vous augmentez ainsi la qualité de vos commandes.

Vos clients – vos commandes – vos prix !

Vous avez le contrôle total :

- ✓ La commande n'est envoyée qu'à vous. C'est vous qui décidez si vous souhaitez servir le client et de quelle manière.
- ✓ Les gestionnaires de remises et des groupes clients vous permettent de définir quel tarif s'applique à quel client. Pour vous aider à fixer les prix, nous vous proposons toujours la liste des prix du fabricant et une fonction de mise à jour automatique dans le système back-end concessionnaire. Vos clients verront toujours les prix actuels.
- ✓ Vous pouvez également déterminer les frais d'expédition qui sont affichés pour vos clients.

Accessibilité et disponibilité maximales !

- ✓ Vos clients peuvent accéder à votre **agroparts DealerShop** à partir de votre propre site Internet, d'agroparts et du site Internet des fabricants. Vous pouvez ainsi atteindre des clients partout où ils se trouvent et exploiter tout le potentiel de votre canal de vente en ligne.

Une couverture efficace de l'ensemble de votre portefeuille !

- ✓ Pour les marques qui ne participent pas encore à agroparts, vous pouvez ajouter manuellement leurs pièces d'origine à votre boutique en ligne, facilement et à tout moment*, ce qui vous permet de servir aussi bien vos clients habituels que les nouveaux, 24 heures sur 24, avec une seule et même boutique. Vous atteindrez ainsi une rentabilité maximale !



Nous vous avons convaincu ? Votre boutique en ligne agroparts DealerShop en seulement trois étapes !

Pour activer l'agroparts DealerShop pour votre entreprise, veuillez suivre les étapes suivantes :

1 Informations sur le concessionnaire et sélection de la marque

Connectez-vous à agroparts avec le compte de votre entreprise, cliquez sur l'icône utilisateur en haut à droite, puis sur « agroparts DealerShop » (veuillez noter que des droits d'administrateur sont nécessaires à cet effet). Veuillez vérifier les informations pré-remplies et cliquer sur « Continuer ».

Si l'une des marques que vous représentez n'est pas présente sur agroparts, n'hésitez pas à nous contacter et nous prendrons contact avec le fabricant. Vous trouverez nos coordonnées au dos de cette brochure.

2 Mode de paiement et accord de licence

Après avoir soigneusement examiné tous les éléments, veuillez sélectionner votre mode de paiement et confirmer les termes de la licence et les conditions générales. Cliquez ensuite sur „Continuer“.

Pour que vos clients puissent voir si vous avez une pièce de rechange particulière en stock dans votre agroparts DealerShop, vous devez activer la fonction agroparts PartsLocator.

Pas d'inquiétude : même si vous n'avez pas la pièce en stock, elle peut être commandée directement chez vous ! Vous trouverez de plus amples informations sur le agroparts PartsLocator aux pages 4 et 5 du livret sur les interfaces agroparts sur le lien suivant : https://www.agroparts.com/platform-media/info/agroparts_Interfaces_FR.pdf

3 Validation et commande

Vérifiez à nouveau toutes les informations saisies, puis cliquez sur « Passer une commande payante ».

Quelle est la prochaine étape ?

Vous recevrez d'abord un e-mail de confirmation contenant vos données. Vous recevrez ensuite, dans un délai d'un jour ouvrable, un autre e-mail contenant un lien vers votre page de configuration personnelle. Sur cette page, vous pourrez paramétrer en détail votre boutique en ligne agroparts DealerShop et la publier.

Si vous avez des questions pendant le processus ou si vous avez déjà publié la boutique vous-même, n'hésitez pas à nous contacter. Nous serons ravis de vous accompagner dans la mise en place de votre agroparts DealerShop !

Nous vous souhaitons beaucoup de succès et de bonnes affaires avec agroparts DealerShop !

agroparts – le service tout-en-un dédié aux pièces d'origine.

agroparts est la plus grande plateforme multimarque de service après-vente au monde dans le secteur agricole. Elle couvre tous les niveaux commerciaux, du fabricant au client final en passant par le concessionnaire agréé.

Sur agroparts, vous trouverez la gamme complète des pièces de rechange de nombreuses marques regroupées sur une seule et même plateforme. Quelques points clés :

Grâce à un seul accès, vous pouvez consulter des informations de qualité sur les pièces de rechange des fabricants participants et commander les pièces d'origine dont vous avez besoin rapidement et simplement auprès du concessionnaire agréé, si vous êtes client final, ou bien auprès du fabricant, si vous êtes concessionnaire.

Ce faisant, vous profiterez d'une plateforme largement standardisée offerte sur agroparts : les catalogues, tout comme la procédure de commande en ligne, présentent la même interface pour tous les fabricants.

Les informations et les prix des pièces de rechange proviennent directement des fabricants et sont ainsi toujours complets et à jour.

Cette brochure agroparts vous dévoile tout ce que vous devez savoir au sujet du DealerShop, la boutique en ligne agroparts :

Nous expliquons en détail en quoi consiste le **agroparts DealerShop**, quels avantages il vous offre en tant que concessionnaire agréé et comment vous pouvez l'activer en toute simplicité.

Vous trouverez les marques suivantes sur agroparts

ACCORD

Cub Cadet

 **FARMTECH**

GRIMME



kemper

 **KRONE**

Кубота

 **Kverneland**

 **LEMKEN**
THE ZOOKEVISION COMPANY

MTD

NIEMEYER

 **PÖTTINGER**

 **RABE**
A ZOOKEVISION COMPANY

RAU

 **Robomow**
friendly home

SILOKING

taarup

VALTRA
UNLIMITED



WOLF  **Garten**

Vous avez des questions à propos d'agroparts ou du agroparts DealerShop ?

Notre service client se fera un plaisir de vous aider :

 **agroparts@lexcom.de**

 **+49 89 547 15-111**

**Vous avez des questions ?
N'hésitez pas à nous contacter.**

Jean-Efflam Courtier

Gérant, LexCom France SARL

Téléphone : + 33 (0) 5 64 31 13 51

Téléfax : + 33 (0) 5 64 31 13 85

E-mail : jean-efflam.courtier@lexcom.de

www.lexcom-industries.de



agroparts / DealerShop / FR / 10.2025

LexCom France SARL

Espace Mamaworks

51 Quai Lawton

33300 Bordeaux

France

Téléphone : +33 (0) 5/643 113 54

E-mail : agroparts.fr@lex-com.net